

Biz クリエイター

新規事業の立ち上げを、AI で一気に通貫に。

資料の読み込みから、アイデア出し、評価、売上計画まで。
作業は AI と分担し、考える時間と対話の時間を最大に。

こんな方に



新規事業を立ち上げたい経営者・新規事業担当者



顧客の事業づくりを支援するコンサルタント

こんなお悩みはありませんか



資料が、顧客ごとに
散らばっている



発想や品質が、
担当者の経験しだい



事業計画書・売上計画・
補助金申請書に時間がかかる

6 つのステップで、事業の種から計画・実行まで

STEP 1

材料を入れる

参考文献・自社情報・
シーズの元を取り込む



STEP 2

種を出す

業界・予算・ターゲットの
条件からシーズを生成



STEP 3

絞り込む

散布図マップと
自動採点で選ぶ



STEP 4

プランにする

プランを生成し、
6 観点で客観評価



STEP 5

計画にする

製品構成・売上・
開発計画に落とし込む



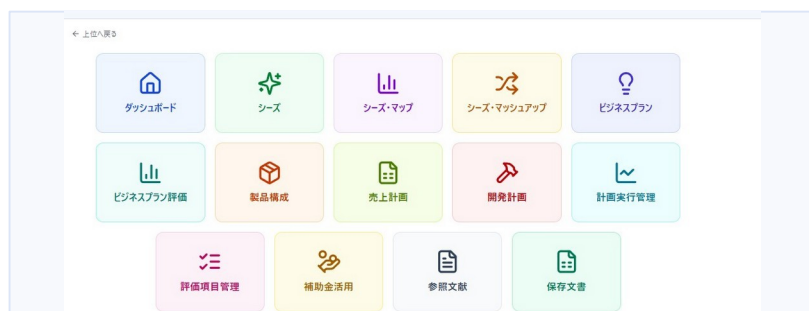
STEP 6

実行を管理

月次実績の記録、
計画との差の確認



案件を開けば、あとは順に進めるだけ



案件ごとに 14 の画面が並びます。

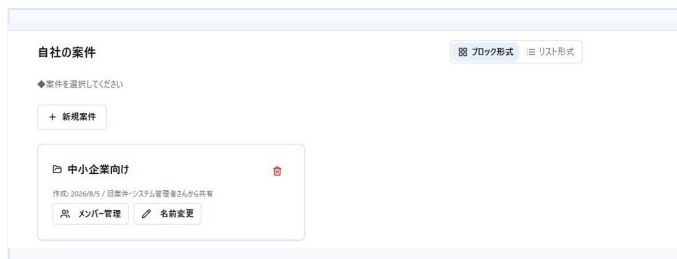
シーズ → マップ → プラン → 評価 → 製品 → 売上の
順に進めるだけ。使わない機能は、会社や社員の役
割ごとに非表示にできます。

事業計画から、補助金の候補探しまで

作った事業計画をもとに、使える補助金の
候補と申請書のたたき台を AI が作成します。

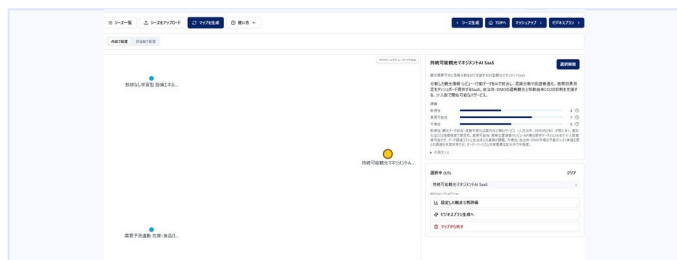
主な機能と、実際の画面

画面は本番環境で撮影したものです（2026 年 10 月）



01 顧客ごとに、案件と材料を完全分離

案件を開いている間、AI はその顧客の資料だけを参照。owner / editor / viewer の権限で、自社案件と顧客案件を並行して管理できます。



03 シーズ・マップ（散布図）

似た案をグループ化し、新規性 × 市場性などの軸で絞り込み。選んだ理由を、顧客に図で説明できます。



05 6 観点の自動評価・即時再計算

市場規模・成長性・競争優位性・実現可能性・収益性・戦略整合性で評価。重みを変えても、その場で再計算します。



02 「逆張り」「ありふれ排除」で発想

市場や予算規模に加え、トレンドと逆を狙う条件も指定できます。経験に頼らず、多角的な事業シーズを提示します。



04 プラン生成・ビジネスモデル作図

シーズからビジネスプランを生成し、概念図を自動で作図。自然文で検索でき、PDF・Word に書き出せます。



06 売上計画・損益の自動連動

単価と課金形態を設定すると、5 年間の売上・粗利・営業利益を自動計算。Excel・PDF・Word で出力できます。

安心の仕組み



Amazon Bedrock
上で稼働



入力情報を
AI の学習に使わない



データは
顧客ごとに分離



ブラウザだけで利用
インストール不要

料金プラン（税別）

プラン	利用人数	料金
5 ユーザー	5 名まで	月額 30,000 円
10 ユーザー	6 ～ 10 名	月額 50,000 円
20 ユーザー	11 ～ 20 名	月額 100,000 円
伴走サポート	10 名まで	年額 1,000,000 円

初期費用なし。伴走サポートは初期設定・質問対応・月 1 回の運用相談つき。

導入の流れ

- 1 お問い合わせ・デモで実際の画面を確認
- 2 手元の顧客資料 1 件で、出来栄をお試し
- 3 評価項目を貴社の基準に合わせて本導入



製品サイト